

Tipologia: **POLITICA**
Protocollo: **2007215**
Data: **15/06/2015**
Oggetto: **RIUNIONI CON SNAI – AGGIORNAMENTO 4**
Allegati: **1 Dichiarazione Associato Gestore**

AGISCO
ASSOCIAZIONE GIOCHI SCOMMESSE

RIUNIONI CON SNAI DEL 11/06/2015
AGGIORNAMENTO 4

Gentile Associato,

Trasmetto di seguito un resoconto degli incontri con SNAI dello scorso 11 giugno, dalla cui lettura potrete autonomamente trarre una conclusione sull'utilità di questi incontri.

Ritengo comunque opportuno svolgere i prossimi due incontri dei "Gestori" per tirare le conclusioni, augurandomi che il tempo porti consiglio alla Società, anche se è forte lo scetticismo sulla possibilità di trovare un punto di equilibrio, poiché la posizione di partenza di SNAI è che non esista il crollo dei ricavi denunciato dalle Associazioni e che, se dei problemi ci sono, questi non dipendono dall'offerta di SNAI. Per quanto riguarda me personalmente, al di là del ruolo di Presidente di questa Associazione, confermo quanto ho già comunicato in Assemblea, per circolare e quanto ho ribadito nell'incontro di giovedì con SNAI, circa la mia personale decisione di cedere il contratto di gestione con SNAI o di recedere, perché non vedo – con questi interlocutori – alcuna possibilità di portare nuovamente in attivo i bilanci delle mie imprese.

Mi auguro che i prossimi due incontri mi diano motivo di ricredermi da ciò.

Al fine di poter rappresentare con puntualità la situazione delle imprese Associate nella trattativa con SNAI è necessario che tutti gli Associati Gestori compilino ed inviino **entro venerdì 19 giugno** l'allegato questionario che contiene la dichiarazione ad essere rappresentati nelle rinegoziazioni con SNAI.

Francesco Ginestra

Indirizzo
Largo Arenula, 34
00186 – Roma
Codice Fiscale
05441090585

Telefono
(+39) 0668300441
(+39) 0668300442
Telefax
(+39) 0668300445

Mail
segreteria@assoagisco.it
agisco@pec.assoagisco.it
Web
www.assoagisco.it

RIUNIONE GESTORI SNAI

1. **STATO DI CRISI DELLE SOCIETA' DI GESTIONE.** SNAI ha nuovamente esposto una idilliaca situazione dello stato di salute dei bilanci delle imprese che operano in qualità di Gestori SNAI, situazione in netta contrapposizione con quanto noto ed evidenziato dalle Associazioni che hanno ribadito il crollo dei volumi di accettazione nei propri locali, dovuto all'allontanamento della clientela a seguito dell'offerta di gioco di SNAI, in termini di "bonus", di quote proposte e di limiti di accettazione.
2. **SISTEMA ACCETTAZIONE GIOCO SNAI.** SNAI ha elencato una serie di miglioramenti sul sistema di accettazione del gioco avviati a partire da luglio 2014, molti dei quali ancora in definizione o in rilascio, affermando che l'offerta di SNAI è la migliore presente sul mercato in termini di quote proposte e di accettazione del gioco, con un volume di "rifiuto del gioco" limitato al solo 1,6% dei casi; anche questa visione della Società non trova riscontro nelle informazioni e nei dati noti alle Associazioni, che – pur concordando sul miglioramento dell'offerta di gioco da parte di SNAI degli ultimi quattro mesi - hanno sostenuto l'elevato numero di "rifiuto al gioco" subito negli ultimi mesi dal sistema automatico di controllo di SNAI. A tal fine la Società ha confermato che oramai i propri strumenti informatici controllano in tempo reale ogni singola scommessa proposta dai punti vendita e, sulla base di parametri dalla Società autonomamente definiti, il sistema stesso autorizza o nega l'accettazione del gioco. Ne consegue che il Gestore non ha alcuna autonomia gestionale nell'accettazione del gioco, non potendo influire in alcun modo nel risultato economico dell'accettazione, non essendo il Gestore a decidere la quota, né il volume di gioco da accettare. Evidenziamo infatti che il Gestore è stato ripetutamente definito "Raccoglitore", sottolineando quindi un ruolo passivo limitato – per quanto riguarda la raccolta di gioco – ad eseguire unicamente le decisioni di SNAI. Si evidenzia inoltre che la richiesta formulata da SNAI di fornire dati oggettivamente riscontrabili riferiti al "blocco del gioco" non sono, come noto, producibili, poiché il sistema messo a disposizione dei punti vendita non permette la registrazione di questo tipo di informazioni, note esclusivamente alla Società e delle quali se ne richiede – anzi - copia analitica per un confronto franco e costruttivo.
3. **ANDAMENTO DELLA RACCOLTA DELLA RETE SNAI.** SNAI ha sottolineato il grande successo della propria raccolta di scommesse sportive nel mese di Maggio; a tal fine le Associazioni hanno raccolto i seguenti dati della raccolta, riferiti alla raccolta delle scommesse sportive nella rete fisica (Negozii/Corner):
 - **SNAI:** 2010: 1,5 miliardi di euro (**33,78%** del mercato scommesse sportive in rete fisica); 2011: 1,25 miliardi (32,42%); 2012: 1,22 miliardi (31,12%); 2013 1,11 miliardi (30,17%); 2014: 985 milioni (**23,35%**). I primi 4 mesi del 2015 si sono chiusi per SNAI con 256,7 milioni (13,50%);
 - **Lottomatica/Better:** 2010: 906 milioni (20,62%), 2011: 821 milioni (21,34%), 2012: 817 milioni (20,82%), 2013: 722 milioni (19,47%) 2014: 722 milioni (17,12%); 2015 (4 mesi): 280,7 milioni (14,70%)
 - **Sisal/Match Point:** 2010 454 milioni (10,35%); 2011 (11,90%), 2012: 520 milioni (13,26%), 2013: 500 milioni (13,48%), 2014: 556 milioni (13,19%). 2015 (4 mesi): 226,1 milioni (11,80%)
4. **AUMENTO DEI RICAVI DELLA RETE DEI GESTORI.** Le Associazioni hanno richiesto a SNAI di individuare e proporre con immediatezza delle soluzioni che portino immediati ricavi alla rete dei Gestori, per riuscire a superare indenni il periodo estivo nel quale è certa la chiusura di numerosi Punti SNAI a causa dell'ulteriore calo dei ricavi derivante dalla mancanza del Campionato di Serie A e B, la quasi inesistente raccolta delle scommesse ippiche, il continuo calo delle scommesse virtuali (causato dall'abbassamento del pay-out deciso da SNAI e dalla prevedibilità dei risultati a gioco iniziato) e il non brillante andamento della raccolta tramite apparecchi (aggravato inoltre dall'imposizione – definita unilateralmente da SNAI – della tassa introdotta dalla Legge di Stabilità 2015) . A tal fine le Associazioni hanno proposto soluzioni legate o all'anticipo di una parte del rimborso Barcrest o all'introduzione (come già avvenuto in passato) della c.d. "promozione estiva", ovvero nell'innalzamento temporaneo della remunerazione della rete in determinate fasce orarie o su determinati prodotti. SNAI ha ribadito che questi argomenti, poiché non all'ordine del giorno, non potevano essere affrontati compiutamente, anticipando che il tavolo "Barcrest" di prossima convocazione non potrà prevedere "anticipi" né la condivisione della base di partenza proposta dalle Associazioni per il risarcimento dei Raccoglitori.

La sintesi dell'incontro, illustrata da SNAI in chiusura dell'incontro, è che l'offerta SNAI è la migliore del mercato e la più performante, con aree di miglioramento marginali, che la Società è disponibile ad essere flessibile alle richieste formali delle Associazioni, che effettuerà il riscontro su quanto evidenziato rispetto all'offerta dei competitors.

Di fatto l'incontro non ha prodotto alcun risultato utile, soprattutto per la reiterata indicazione di SNAI circa la pretestuosità delle richieste delle Associazioni, rimandando (con le premesse di cui sopra) ai prossimi incontri, così previsti:

- Incontro già fissato a Porcari per domani, martedì 16 giugno per visione programma "Bet Referral";
- Incontro previsto in settimana (data da definire) a Roma sulla problematica Barcrest, partendo dalla proposta già formalizzata dalle Associazioni di riconoscere ai Raccoglitori Barcrest 2013 almeno il 40% del riconoscimento del danno ricevuto da SNAI da Barcrest, da distribuire ai Raccoglitori in proporzione ai volumi di raccolta VLT Barcrest del 2013).

Sull'argomento evidenziamo che l'Associazione Agisco ha inviato (con Raccomandata 15792168986-2 ricevuta da SNAI il 17/07/12) una prima lettera di reclamo dei danni derivanti alla Rete per il blocco Barcrest congiuntamente a 114 imprese associate ed una seconda nota (complessive 23 PEC inviate il 05/04/13) unitamente a 23 imprese che hanno fatto effettuare una perizia sui danni subiti, conteggiati all'epoca per un importo di partenza di euro 7.780.380,86 per le sole 23 imprese. Tutte le note sono rimaste prive di riscontro.

- Incontro previsto per la prossima settimana (data da definire) a Roma su temi Istituzionali proposti dalle Associazioni: verifica andamento Giochi Pubblici nella rete dei Gestori SNAI; avvio formale della rinegoziazione del contratto di gestione ai sensi dell'art. 55.11 lettera b) del vigente contratto di gestione; definizione consensuale della modifica contrattuale del capo AWP/VLT ai sensi della Legge di Stabilità 2015.

RIUNIONE CONCESSIONARI INDIPENDENTI CHE USANO SNAI COME FSC

Nell'incontro SNAI ha tenuto a sottolineare "l'entusiasmo" dei propri clienti 1.20 per il nuovo sistema di accettazione e controllo del gioco messo a disposizione da SNAI, per il quale è annunciata la messa a disposizione della release 2.0. Agisco ha evidenziato alcune modifiche/miglioramenti da apportare al sistema (visualizzazione delle quote degli altri operatori per una verifica dei competitors, cambio selettivo delle quote per palinsesto, possibilità di cambio della lavagna di allibramento con ancoraggio alle variazioni successive delle quote SNAI, personalizzazione dei bonus, allineamento delle offerte Live). SNAI ha recepito le proposte dichiarandosi disponibile a seguire le richieste ricevute.

Agisco ha evidenziato il calo della raccolta del gioco sulle virtuali, derivante dalla scelta di SNAI di abbassare il pay-out; SNAI ha ribadito che ciò non è vero, nonostante i dati illustrati da Agisco dimostrino che sia così.

Agisco ha chiesto di rimettere in produzione le locandine per l'ippica estera e di intervenire complessivamente nell'offerta di gioco ippico; SNAI ha annunciato il varo a breve di un grande progetto legato al rilancio dell'ippica, senza però illustrarne i contenuti.

Agisco ha sollecitato SNAI al rilascio dei modelli legati a rendiconti giudiziali SSQF e IA; SNAI ha compreso finalmente la problematica illustrata e fornirà riscontro a breve.

Agisco ha chiesto a SNAI maggiore collaborazione nei confronti dei fornitori esterni di servizi o macchine; in particolare è stato evidenziato che Agisco sta monitorando e terrà sotto controllo gli sviluppi delle macchine della Advance e la fornitura di aggiornamento dei software da parte di Snai, affinché detti terminali si aggiornino in tempo reale. La Advance ha comunicato di aver già fornito a Snai un terminale, affinché gli stessi tecnici di Snai eseguano le prove di funzionalità applicative dei nuovi software, risultati degli sviluppi che ci saranno comunicati in tempi brevi.

Non è stata ancora fissata data per prossimo incontro, che si svolgerà comunque ad inizi luglio.