

il Presidente

Spettabile
SNAI S.p.A.
Via Luigi Boccherini, 39
55016 – Porcari (LU)
PEC: snaispa@onpec.it
Da: assosnai@pec.assosnai.it

Alla cortese attenzione di:
dott. Giorgio Sandi
A.D. e Presidente C.d.A.

Prot. **2076/2013**
Roma, venerdì 18 ottobre 2013

Oggetto: **Contratto per la commercializzazione di Giochi Pubblici e Scommesse su eventi virtuali, la gestione del Gioco Lecito e la diffusione e promozione dei Giochi Pubblici a Distanza e relativi quattro accordi collegati (Corrispettivo eventuale, Promozione Estiva, Comodato dotazione ulteriore, Corrispettivo PDP 2012)**

Gentile dott. Sandi,

Ci viene segnalato da Associati, che SNAI S.p.A. avrebbe proposto la firma del nuovo Contratto di gestione senza proporre anche la firma degli accordi collegati negoziati con Assosnai, quale unico pacchetto negoziale.

Ci riferiamo, in particolare a:

- Side letter “Corrispettivo eventuale”;
- Side Letter “Promozione Estiva 2013”;
- Contratto di comodato dotazione ulteriore;
- Richiesta corrispettivo PDP 2012.

Poiché l'intero pacchetto contrattuale è stato notoriamente negoziato quale un tutt'uno, anche con riferimento alle condizioni economiche da applicare, Vi diffidiamo dal presentare il nuovo contratto di gestione come “*punto di incontro di negoziazioni intervenite fra SNAI e l'Associazione di categoria maggiormente rappresentativa su base nazionale dei soggetti che svolgono attività analoga a quella della Società*” (i.e.: Assosnai), qualora esso non venga sottoscritto insieme agli ulteriori documenti sopra citati.

Ci viene inoltre segnalato, da Associati che hanno già sottoscritto il nuovo pacchetto negoziale, che SNAI:

- a) non sta adempiendo l'obbligo assunto di “trasmettere in tempo reale per via telematica i dati disponibili relativi all'ammontare dei Giochi Pubblici e delle Scommesse su Eventi Virtuali commercializzati presso l'Esercizio”.

Ciò è particolarmente grave per i Gestori poiché la remunerazione del Punto SNAI è commisurata al pay-out generato in base alla tipologia delle scommesse accettate ed in tal modo i Gestori non sono in grado di seguire l'andamento del gioco per incidere sul proprio pay-out e, conseguentemente, sulla redditività della propria impresa, dovendo dunque operare “al buio”.

- b) sta operando delle limitazioni ai massimali di gioco, identificati nell'allegato “A” del nuovo contratto, inibendo per via telematica, in alcuni momenti e per taluni soggetti, l'accettazione di gioco per importi inferiori ai massimali stabiliti nel Contratto.

Ciò crea gravi difficoltà nella gestione e fidelizzazione della clientela del punto vendita, principale patrimonio dell'impresa e non permette al Gestore di poter gestire al meglio la vendita di gioco.

c) nonostante la sottoscrizione delle *side letter* “*Corrispettivo Eventuale Anno 2013*” e “*Indennizzo contratto Gioco a Distanza*”, non ha ancora effettuato i previsti pagamenti né ha fornito ai Gestori i documenti esplicativi con i conteggi effettuati per determinare i relativi importi.

Ciò impedisce ai Gestori di beneficiare delle risorse liquide prospettate in fase di negoziazione degli accordi e durante i “meeting” organizzati da SNAI con i propri Gestori.

Certi che la volontà di SNAI S.p.A. sia quella di proseguire un rapporto proficuo e soddisfacente, come negli scorsi mesi prospettato, La invitiamo a dar seguito con tempestività agli accordi sottoscritti con i vostri Gestori, nella forma definita con Assosnai, e di fornire all’Associazione cortese immediato riscontro alla presente.

Un cordiale saluto.

ASSOSNAI
Il Presidente
Dott. Francesco Ginestra

